



Vertriebsingenieur (m/w) Projektgeschäft national / international

Die NanoFocus AG zählt auf dem Gebiet der optischen 3D-Oberflächenmesstechnik und der Analyse von Mikro- und Nanometerstrukturen zu den technologisch führenden High-Tech-Unternehmen weltweit. Namhafte Unternehmen der Medizin-, Energie-, Automobil- und Elektronikindustrie sowie renommierte Forschungseinrichtungen und Unternehmen der Nano- und Mikrotechnologie profitieren von unserem patentierten Know-how.

Werden Sie Teil unseres Erfolges!

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen **Vertriebsingenieur (m/w) für das Projektgeschäft national / international** für unseren Hauptsitz in Oberhausen (NRW) sowie für unsere Tochterfirma Breitmeier Messtechnik GmbH in Ettlingen (BW).

Welche Herausforderungen erwarten Sie bei uns:

- ▶ Verkauf von anspruchsvollen High-Tech-Produkten an ebenso anspruchsvolle Kunden („B2B“ im Industriegüterbereich)
- ▶ Beratung und Betreuung von innovativen Unternehmen zu deren technologischer Weiterentwicklung
- ▶ Aufbau und Intensivierung langfristiger Kundenbeziehungen zu nationalen und internationalen Bestands- und Neukunden
- ▶ Akquise von Aufträgen bei Unternehmen durch erprobte Vertriebsprozesse: Unterstützung durch Innendienst, EDV (CRM) und Beratungskompetenz weiterer Fachabteilungen
- ▶ Weiterentwicklung und operative Umsetzung strategischer Konzepte zur Neukundengewinnung und dem Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- ▶ Präsentation des Unternehmens auf branchenspezifischen Fachmessen und bei firmeneigenen Workshops

Was erwarten wir von Ihnen:

- ▶ Abgeschlossenes Studium Maschinenbau / Wirtschaftsingenieurwesen
- ▶ Erfahrung in der Branche Messtechnik und Qualitätssicherung in der Produktion

- ▶ Erfahrung in der Beratung und im Verkauf und von anspruchsvollen, technischen Investitionsgütern. Aufgrund unserer intensiven Einarbeitung sind Junioren ebenfalls gerne willkommen.
- ▶ Kompetentes, sicheres Auftreten, Durchsetzungsvermögen und ausgeprägtes Verhandlungsgeschick gegenüber dem „Buying Center“
- ▶ Ein gewinnendes Wesen und Talent, Kontakte aufzubauen und zu pflegen
- ▶ Flexibilität und Reisebereitschaft, Engagement und hohe Eigendynamik
- ▶ Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Zusätzlich von Vorteil:

- ▶ Fundierte Kenntnisse im Bereich der 3D-Oberflächenmesstechnik sowie Materialien und deren Beschaffenheit
- ▶ Kontakte zum Qualitätsmanagement in den Bereichen Automotive, Medizintechnik, Energie und Elektronik
- ▶ Nachweisbare Vertriebsfolge im Investitionsgüterbereich
- ▶ Sicherer Umgang mit MS-Office-Anwendungen

Was Sie bei NanoFocus erwartet:

- ▶ Mitarbeit in einem hoch motivierten und international aufgestellten Team mit hervorragendem Betriebsklima und flachen Hierarchien
- ▶ Leistungsgerechtes, attraktives Vergütungspaket
- ▶ Unbefristeter Arbeitsplatz
- ▶ Firmenwagen auch zur privaten Nutzung (Audi A4, Skoda RS oder vergleichbar)
- ▶ Intensive Einweisung und Einarbeitung in unsere innovativen und leistungsfähigen Produkte
- ▶ Anspruchsvolle und abwechslungsreiche Kunden aus allen Industrie- und Forschungsbereichen
- ▶ Etablierte Kundenbeziehungen
- ▶ Betriebliche Altersvorsorge sowie eine betriebliche Krankenzusatzversicherung

Wenn Sie sich für unsere Leitidee, führender Lösungsanbieter mit hohem Innovationsniveau zu sein, begeistern können und Interesse haben, eine verantwortungsvolle Tätigkeit in einem hoch motivierten Team zu übernehmen, dann sind Sie bei uns genau richtig.

Starten Sie durch in einem technologisch führenden und expandierenden High-Tech-Unternehmen – werden Sie ein Teammitglied bei NanoFocus!

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Ihre vollständige und aussagekräftige Bewerbung (Anschreiben, tabellarischer Lebenslauf, Zeugniskopien, etc.) mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und möglichem Einstellungstermin senden Sie bitte **vorzugsweise in einer pdf-Datei und per E-Mail** an: jobs@nanofocus.de alternativ postalisch an NanoFocus AG, z. Hd. Natalie Riemann, Max-Planck-Ring 48, 46049 Oberhausen.

Informieren Sie sich auf unserer Homepage: www.nanofocus.de.

Wir freuen uns auf Sie!

