

Vertriebsingenieur (m/w/d) – OEM-Geschäft / International

Die NanoFocus AG ist weltweiter Technologieführer auf dem Gebiet der optischen 3D-Oberflächenmesstechnik und der Analyse von Mikro- und Nano-meterstrukturen. Namhafte Unternehmen der Medizin-, Energie-, Automobil- und Elektronikindustrie sowie renommierte Forschungseinrichtungen und Unternehmen der Nano- und Mikrotechnologie profitieren von unserem patentierten Know-how.

Starten Sie durch in einem technologisch führenden und expandierenden High-Tech-Unternehmen – werden Sie ein Teammitglied bei NanoFocus, am Hauptsitz in **Oberhausen (NRW)**.



Ihr persönlicher Arbeitsbereich:

- ▶ Verkauf von anspruchsvollen High-Tech-Produkten im Industriegüterbereich (B2B)
- ▶ Beratung und Betreuung von innovativen Unternehmen und unserer Kundschaft
- ▶ Aufbau und Intensivierung langfristiger Kundenbeziehungen (Neu- und Bestandskunden)
- ▶ Akquise von Aufträgen
- ▶ Präsentation des Unternehmens auf branchenspezifischen Fachmessen und Workshops

Unsere Anforderungen an Sie:

- ▶ Abgeschlossenes Studium Maschinenbau / Wirtschaftsingenieurwesen / Elektrotechnik o. vergleichbar
- ▶ Erfahrung aus der Messtechnik und / oder der Qualitätssicherung in der Produktion
- ▶ Erfahrung in der Beratung sowie im Verkauf von anspruchsvollen, technischen Investitionsgütern, insbesondere OEM-Vertrieb
- ▶ Gute kommunikative Fähigkeiten, welche Sie mit Freude in Kundengespräche einbringen
- ▶ Flexibilität und Reisebereitschaft (international)
- ▶ Ein selbständiger und kundenorientierter Arbeitsstil sowie eine betriebswirtschaftliche Denkweise rundet Ihr Profil ab

Zusätzlich von Vorteil:

- ▶ Kenntnisse im Bereich der 3D-Oberflächenmesstechnik
- ▶ Erste Führungserfahrung von Vorteil

Darauf dürfen Sie sich freuen:

- ▶ Unbefristeter Arbeitsplatz mit einem leistungsgerechten, attraktiven Vergütungspaket
- ▶ Innovatives Arbeitsumfeld, geprägt von Eigenverantwortung und Gestaltungsspielräumen
- ▶ Mitarbeit in einem hoch motivierten und international aufgestellten Team
- ▶ Kurze Entscheidungs- und Kommunikationswege durch flache Hierarchien
- ▶ Firmenwagen auch zur privaten Nutzung (Audi A4, Skoda RS oder vergleichbar)
- ▶ Attraktive Entwicklungsmöglichkeiten, da wir unsere Mitarbeiter aus den eigenen Reihen befördern
- ▶ Betriebliche Altersvorsorge sowie eine betriebliche Krankenzusatzversicherung



www.nanofocus.de

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns über Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie Verfügbarkeit vorzugsweise in einer PDF-Datei per E-Mail, an: **karriere@nanofocus.de**, NanoFocus AG, Human Resources, z. Hd. Natalie Riemann, Max-Planck-Ring 48, 46049 Oberhausen.