

Vertriebsingenieur (m/w)

NanoFocus ist ein technologisch führendes High-Tech-Unternehmen auf dem Gebiet der optischen 3D-Oberflächenmesstechnik im Mikro- und Nanometerbereich. Wir verfügen als Entwickler, Hersteller und Vertreiber über langjähriges und patentiertes Know-How im Bereich der hochauflösenden optischen 3D-Messtechnik und Analyse. Zu unseren Kunden zählen eine große Zahl namhafter Unternehmen der Automobil- und Elektronikindustrie, sowie renommierter Forschungseinrichtungen und junger Unternehmen der Nano- und Mikrotechnologie.

Zur Verstärkung unserer Vertriebsteams suchen wir Sie als Vertriebsingenieur (m/w) für unseren Standort Oberhausen.

Sie verfügen über ein fundiertes technisches/kaufmännisches Studium (TH/Uni/FH) und sind idealerweise seit einiger Zeit erfolgreich im Vertrieb erklärungsbedürftiger Investitionsgüter tätig.

- ▶ Sind Sie motiviert, anspruchsvolle High-Tech-Produkte an ebenso anspruchsvolle Kunden zu verkaufen?
- ▶ Sie können sich für unsere Leitidee, Lösungsanbieter zu sein, begeistern?
- ▶ Mit Ihrer offenen und zugleich verbindlichen Art können Sie Menschen für sich einnehmen und langfristige Kundenbeziehungen aufbauen?
- ▶ Sie sind bereit, regelmäßig zu reisen, bestehende Kunden und neue Interessenten professionell anzusprechen sowie unsere Händler im europäischen Ausland zu fördern und zu fordern?
- ▶ Sie können sich sehr gut selbst organisieren, ohne die herausfordernden Ziele im Sales-Team zu vernachlässigen?

Dann bieten wir Ihnen eine herausfordernde, verantwortungsvolle Tätigkeit an. Es erwarten Sie eine flache Hierarchie in einem freundlichen Betriebsklima, kurze Entscheidungswege und Raum für persönliche Entwicklung. Sie berichten direkt an den Marketing- und Vertriebsleiter in unserem Stammhaus Oberhausen.

Verhandlungssichere Englischkenntnisse, den Umgang mit modernen Kommunikationsmitteln und Computerkenntnisse, insbesondere mit dem MS-Office-Paket, setzen wir ebenso voraus wie die zuverlässige und kollegiale Arbeitsweise in unserem jungen Team.

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung inklusive Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres Starttermins vorzugsweise per E-Mail an klein@nanofocus.de oder postalisch an

NanoFocus AG, Melanie Klein, Vorstandssekretariat,
Lindnerstraße 98, 46149 Oberhausen.

Informieren Sie sich auch auf unserer Homepage: www.nanofocus.de.

Überzeugen Sie uns!